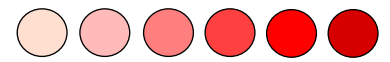


Waralaba Klinikita



Waralaba Klinik Dokter Umum & Dokter Gigi Pertama Kali Yang Resmi di Indonesia



Bagi anda baik medis/paramedis bahkan masyarakat umum/perusahaan sekarang dapat mendirikan Klinik kesehatan bersama sistem Klinikita

Nama Klinikita telah resmi digunakan sejak tahun 2008 sebagai merk dagang terdaftar di Indonesia sebagai kategori klinik kesehatan

Nama Klinikita juga resmi terdaftar di Direktorat Jendral Perdagangan Dalam Negeri untuk mewaralabakan usahanya, sehingga Klinikita dapat menggunakan sistemnya untuk di duplikasi melalui waralaba / franchise kepada masyarakat umum di Indonesia

Klinikita telah berhasil mendapatkan penghargaan dari AJII Sebagai Provider Dokter Keluarga Terbaik 2014, dari Departemen perdagangan RI Penghargaan Waralaba Indonesia 2016 kategori waralaba pratama, dan dari Majalah Franchise Indonesia mendapatkan Franchise Startup Award 2017.

- Merk resmi terdaftar sejak 2008 (terdaftar HAKI)
- Terdaftar waralaba di Dirjen Perdagangan Dalam Negeri
- Sebagai Provider dokter keluarga terbaik 2014
- Meraih Penghargaan Waralaba Indonesia 2016 kategori waralaba pratama dari Kementerian Perdagangan Indonesia
- Franchise startup award 2017 dari majalah Franchise Indonesia
- Lebih dari 500.000 orang telah dilayani
- Banyak Perusahaan Negara dan Swasta Nasional telah dilayani & bekerjasama dalam layanan kesehatan



“ Jangan biarkan impian mulia anda padam “

Kami ingin mewujudkan impian anda untuk membantu anda, keluarga anda dan banyak orang untuk tetap sehat. Anda bersama Klinikita dapat berbagi keuntungan secara sosial dan finansial dengan mendirikan klinik kesehatan



Informasi Waralaba / Franchise Klinikita
Ghra Dokter Moez Indonesia
Jl. Setiabudi no 55 Kota Semarang
SMS/WA 081229213000

www.franchiseklinik.com

LAYANAN KLINIKITA :

- PRAKTIK DOKTER UMUM & PRAKTIK DOKTER GIGI
- INSTALASI FARMASI /APOTEK
- LABORATORIUM KLINIK
- PEMERIKSAAN KESEHATAN BERKALA
- ASISTENSI PERAWATAN DI RUMAH & RUJUKAN KE RUMAH SAKIT
- EVAKUASI MEDIS DARAT & UDARA
- LAYANAN ASURANSI & KERJASAMA KLINIK



Klinikita Menjawab Kebutuhan Anda ...

Siapa yang dapat menjadi Pengusaha Klinikita?

Usaha ini cocok bagi anda yang mempunyai minat usaha di bidang kesehatan dan berjiwa sosial yang ingin berbagi sehat bagi masyarakat Indonesia, mempunyai semangat menjadi pengusaha, mau terlibat dalam pengawasan operasional usaha dan bukan investor yang mengejar keuntungan di bidang finansial semata

Apa saja yang harus dibayarkan oleh penerima waralaba kepada Klinikita ?

- Biaya awal Waralaba (Merk, Initial Franchise Fee) sebesar Rp.150.000.000 (Seratus Lima puluh Juta) Selama 6 (Enam) Tahun
- Biaya Paket pendampingan dan pelatihan Operasional Sebesar Rp.100.000.000 (diawal Pembukaan)
- Royalty setelah omset Pendapatan Usaha > 30.000.000 mulai dari 1%-3,5% dari Omset Usaha setiap bulan

Berapa lama usaha Klinikita akan balik modal ?

Jika target penjualan tahunan dan target laba tercapai, dan biaya operasional dapat dikendalikan, menurut pengalaman kami balik modal akan terjadi di tahun ke 3. Akan dapat cepat balik modal jika operasionalnya dilakukan sendiri (pemilik jika seorang dokter ikut praktik dalam kliniknya)

Berapa Lama waktu untuk pendirian Klinikita ?

Rata-rata membutuhkan waktu 4 Bulan setelah lokasi diperoleh, namun jika perlengkapan ijin masih kurang lengkap dan birokrasi tidak mendukung iklim usaha maka bisa membutuhkan waktu 12 bulan sejak lokasi diperoleh

Bagaimana saya agar bisa mendapatkan waralaba Klinikita?

Silahkan SMS/WA nama dan Lokasi anda di nomer 081229213000 atau kunjungi website kita di www.franchiseklinik.com / mobile app untuk mendapatkan formulir Pendaftaran Waralaba Klinikita

Bagaimana Langkah-langkahnya ?

1. Presentasi bisnis & mengikuti workshop edukasi klinik Klinikita
2. Isi form pendaftaran calon mitra usaha dan pembayaran biaya komitmen Rp 10.000.000
3. Seleksi Administrasi & Wawancara, kunjungan ke gerai Klinikita, jika peminat waralaba tidak lolos seleksi biaya komitmen di kembalikan
4. Bayar Biaya Survey Rp.20 juta (dalam P. Jawa) → Survey lokasi → Penjelasan hasil survey & time schedule untuk memulai kegiatan kemitraan → Pembuatan rencana bisnis & penjabarannya termasuk penganggaran biaya pra operasional
5. Penandatangan kontrak kerjasama & Pembayaran Biaya Waralaba
6. Pembayaran biaya pra operasional & pemenuhan investasi perlengkapan standar yang tidak dimiliki mitra usaha
7. Renovasi gerai
8. Training karyawan, persiapan pembukaan
9. Pengiriman peralatan, stok logistik
10. Pembukaan Usaha (Grand Opening/ Reopening)
11. Pendampingan oleh tim

Berapa Investasi yang dibutuhkan untuk membuka Klinikita ?

Klinikita melayani pembukaan gerai yang telah dipastikan terlebih dahulu agar bisa berkembang. Untuk Luas gerai minimal 150 m2 membutuhkan investasi lebih kurang Rp.750.000.000 (Tujuh ratus limapuluh juta rupiah) untuk Klinik Pratama rawat Jalan.

Investasi itu sudah termasuk biaya waralaba, royalty & pemakaian merk, renovasi bangunan, stok obat & alat kesehatan awal, papan nama gerai, sistem Klinikita, modal kerja selama 6 bulan, mebel, inventaris gerai, biaya pelatihan awal, biaya perijinan dan administrasi yang diperlukan untuk pembukaan awal. Investasi ini ditempatkan dalam rekening tersendiri atas pemilik & pelaksana operasional dan tidak dapat digunakan selain keperluan usaha operasional Klinikita .

Apakah ada penambahan modal setelah beroperasi?

Stok obat dan belanja pengadaan peralatan kesehatan baru akan ditambahkan jika diperlukan dan disesuaikan kondisi pasar.

Berapa jumlah karyawan yang dibutuhkan?

Dibutuhkan karyawan sejumlah 10 orang untuk 15 jam buka per hari, orang diawal pembukaan dan akan ditambah sesuai dengan perkembangan penjualan usaha ini.

Kontak kami :

WA/Telegram/SMS 0812-292-13000

Video Presentasi Waralaba :

www.franchiseklinik.com/webinar

KLINIKITA KLINIK RESMI LANGGANAN HAMPIR SEMUA ASURANSI DI INDONESIA



Klinikita oleh PT. Dokter Moez Indonesia

Dan lain-lain